EFU LIFE ASSURANCE LTD ای ایف یولائف شورنس کمپیٹر NEED ANALYSIS FORM تجویہ ہوارم



A. PERSONAL	DETA	ذاتى تفصيلات ILS				
Full Name ککمل ٹام						
Address						
≈چ Telephone/Cell #						
# elephone/Cell فون/موبائل نمبر						
E-mail Address ای میل						
D.O.B/Marital Status تاريخ پيدائش/ازدوا.ي حيثييت						
State of Health حالت صحت						
Smoker تمباكونوش						
B. FAMILY/DEF	PENDE	خاندان/دست نگر NTS				
Name ۲ ^t		Relationship رشتہ	Age Je	State of Health حالت صحت	Income Source (if any) آمدنی کاذریعہ (اگرکوئی ہو)	Whether financially dependent (yes/no) کیا آپ مالی اعتیار ہے کئی کے زیر کھالت میں؟
		زوجه Wife الثوم Husband				
			'			
Any Scope of expansic) کاکوئی امکان؟				Ye	es بال	نېيں 📃 No
C. OCCUPATIO	DN 🚓					
Job Title/Nature of Wo	ork					
عہدہ/کام کی نوعیت Employed/Self-employ	ad					
ملازمت/ذاتی کاروبار	eu					
Employer <i>ट्र</i> ॉ						
Work Address جائے ملازمت کا پتہ						
Income from Occupati پیشے سے حاصل کردہ آمدنی	on					
Any other Income ویگر			Le	ength of Service سروس کادورانیہ		
D. ASSETS 🚊	61					
Main Residence - Curi اصل رہائش ۔موجودہ مالیت					Rs. روپ	
- Other Property/Land برجایداد/زمین _ موجوده مالیت	Current \ 	/alue			Rs. روپ	
Others ریگر					Rs. روپ	
Expected Inheritance					Rs. روپ	
متوقع وراثت Total نجوع ماليت:					Rs. روپ	

BOD/3/086/001-1/4

37 - K, Block - 6, PECHS, Karachi - 75400

EFU LIFE ASSURANCE LTD ای ایف یوادانف شورنس کمپیژ NEED ANALYSIS FORM تجزید فارم



مرمائ کی طرورت E. CAPITAL REQUIREMENT						
		will require capital?				
لوسر مائے کی ضرورت پڑے؟	ہے منصوب ہیں جن کیلئے آپ	کیا ^{ستق} بل میں آپ کے لوتی ا				
Education for Chi بچوں کی تعلیم کیلئے؟	ldren?					
Weddings? شادیاں؟						
House Purchase	?					
مکان کی خرید؟						
Others? دیگر						
	PROTECTION	خاندان كاتحفظ N				
Current Life Assu	rance					
موجوده بيمه زندگى						
Company تمپینی	Policy No. پالیسی نمبر	Sum Assured زریچہ	Premium/Contribution پریمیم/ذرتعادن	Start Date تاريخ اجراء	End Date ناريخ الانتهاء	
In the unforeseer reasonable standa	and of living?		is the monthly income yo ان کوایک مناسب طرززندگی برقر ارر کھن	-		1.5.
How important is	it that this income	•		*		
	بكتناا بم ہے كہ يہ آمدنى دستيا					
Life Insurance (D يىلى)؟	eath/Maturity)? بیمہزندگ (وفات/ ^{کن}					
		Iffer a critical illness? اگرآ پکوکونی شگین بیماریلاحق:				نېيں 🚺 No پال Yes
If yes, how much?						Rs.
اگرمان بنوکتنی؟						رو پ
Desirable Sum Assured? چاطرخواه تهما یشوردٔ ؟					Rs. برچيا	
Do you have any loans which would have to be repaid on your death?						
کیا آپ کے ذتے کوئی قرضہ جات میں جو آپ کی دفات کے بعدادا کئے جانے بیلی؟						خبیں 🚺 No ہاں Ves
If yes, amount of loan Rs.						
، بتو قر ضے کی رقم	اگرہاد					روپ
G. RETIREM	IENT PLANN	کے بعد کی منصوبہ بندی IING	ريٹائرمنٹ ۔			
Preferred Retire	•					
Desirable limit of	coverage per annu قبظ کی سالانہ ترجیحی حد	m z				
What income do فی کی ضرورت ہوگی؟	you need (in today'	's money) to maintain a	good standard of living in نج الوقت کےاعتبار ہے) آ پکوریٹائر	retirement: (موجود دسکّه را	R چ	
How important is it that this income is available? آ کے خیال میں یہ ک ^ر کا ا ^ن ام سے کہ بیآ ہدی وستیا ہے ہو؟						
-	angements are in p	place to provide the req				
موجودہ طور پراس آمد نی ک ضرورت پوری کرنے کیلیے کیا انتظامات موجود ہیں؟						

BOD/3/086/001-2/4

EFU LIFE ASSURANCE LTD ای ایف یواد کف شورتس کمپیٹر NEED ANALYSIS FORM تجوید فارم



مرماييكارى اوريچت H. INVESTMENT AND SAVINGS	
Do you have any form of capital investment? If ves, how much and where is it invested? کیا آپ نے ایمی کسی سرما بیکاری کی ہوئی ہے؟ اگر ہاں، تو تنفی اور کس جگد سرما بیکاری کی ہے؟	
Are you happy with the return this investment currently provides? کیااپ اس سرما بیکاری ہے جو کچھتا ہے کو حاصل ہور ہا ہے خوش ہیں؟	
Do you have any form of regular savings? If yes, how much do you save and where do you save? کیا آپ کی تسم کی ستقل بچیت کررہے ہیں؟ اگر ہاں، آپ کتابچا لیتے ہیں اور بید بچیت کہاں جنع کرتے ہیں؟	
Purpose for Investment/Savings سرما پیکاری/ پچیت کامقصد	
آ کچی مالی ترجیحات اور مقاصد I. YOUR FINANCIAL PRIORITIES AND OBJECTIVES	
What is important to you? (Please number in order of priority) آپ کے لئے کیا اہم ترہے؟ (براہ مہریانی ترقیح کے اعتبار ہے خانے میں عددوری سیجیح)	
Building capital through regular saving	
مستفل کیت کے ذریعے سرمایہ بڑھا نا Financial security for family in the event of your death	
آيكي وفات كي صورت مين آب كي ابل خانه كيلية مالي تحفظ	
Financial security in the event of critical illness	
سمی شکین بیاری کی صورت میں مالی تحفظ	
Providing retirement income	
ریٹائر منٹ کے بعد آمدنی کی دستیابی	
Planning for school fees and education for your children	
اپنے بچول کی اسکول فیس اورتعلیم کے لئے منصوبہ بندی	
Planning for your children's wedding	
اپنے بچوں کی شادی کیلیئے منصوبہ بندی	
Investing existing capital for better return	
بہتر وصولی کیلئے موجودہ سرمایہ سرمایہ کاری کے لئے لگانا	
Amount of money you can save to achieve your objectives	
اينے مقاصد کی تحمیل کیلئے جورقم آپ بچا سکتے ہیں :	
How much can you save on a regular (annual) basis?	Rs.
مستقل سالا نه بنیا د پرآپ کنٹی قرم بچا کے ہیں ؟	رو چ
How much of your capital would you like to invest?	Rs.
آپ اینے سرمائے میں ہے کتناسر مالیکاری کیلیئے استعال کرنا چاہیں گے؟	رو بچ
اضافی معلومات J. ADDITIONAL INFORMATION	

37 - K, Block - 6, PECHS, Karachi - 75400

EFU LIFE ASSURANCE LTD ای ایف یواد تف شورنس کمپیژ NEED ANALYSIS FORM تجزید فارم



		2		
K. AGENT'S RECOMMENDAT	ا یجنٹ کی سفارشا ت ION			
retirement/retirement)	rried with children/married with older children/post-family or pre زندگی کارور			
<i>ا</i> شادی شرداور جوان اولا د <i>ا</i> خاندان کے بزرگ یا ریٹا ٹر منٹ	(تچین اجوان غیرشادی شد داجوان شادی شده/جوان شادی شده بمه اولاد (تچین اجوان غیر شادی شد داجوان شادی شده/جوان شادی شده بمه اولا د یقول اریٹائر منٹ)			
Protection needs (Life & Health/Savings and Invest	ment/Pension)			
	تحفظ کی ضروریات (زندگی اور صحت/ بچپ اور سرماییه کاری/ ^{پذش} ن)			
Appetitie for risk (Low/Medium/High)				
	طلب برائے رسک (سم/ درمیانی /زیادہ)			
Policy recommended, including name of ins				
اجسکی سفارش کی گئی بشمول بیمیہ دارکا نام	پاليس			
Commitment for the current/future years موجودہ/منتقبل کے سالوں کیلیے عزم				
Whether all risk elements and details of cha	rges to be incurred and all other obligations have been			
explained د دقوع پزیر ہونگی اور دیگر شرا ئط بیان کردگ گئی ہیں ؟	کیاپالیسی ہے متعلق تمام ترعوامل اور اخراجات کی تفصیلات جواس پالیسی کی مدمیر			
Why you think this policy is most suited pro				
ں شجھتے ہیں کہ بیہ پالیسی سب سے زیادہ موزوں ہے ؟	آپ کیو			
L. BANK'S CERTIFICATION	بايك كالقدري			
submitted by him/her, as recorded above.	the product/s recommended by me/us above is suitable			
میں/ ہم تصدیق کرتا ہوں/کرتے میں کہ مکنہ پالیسی ہولڈر کی دگگئی معلومات کی بناء پر، جواد پر درج میں ،جس پردڈ کٹ (پردڈ کٹ) کی میں نے/ ہم نے مشورہ دیا ، دہ مکنہ پالیسی ہولڈر کے لئے مناسب ہے۔				
		Dete		
Name & Signature of Bank O بینک آفیش کانام اور دو تخط	fficial	Date プレプ		
	-			
M. PROSPECT'S ACKNOWLE	مكند پالىسى بولۇركااغتراف DGEMENT			
The above recommendation is based on the would be suitable for me based on my insura	e information provided by me. I have been explained about ance needs and financial objectives.	ut the features of the product and believe it		
دریات اور مالی مقاصد کی بنیاد پرمیرے لئے موزوں ہے۔	اڈ کٹ کے بارے میں تفصیلاً آگاہ کردیا گیاہےاور جھے یعتین ہے کہ بید میری بیمہ کی ضر	رندرجہ بالامثورہ میری دی گئی معلومات پر بنی ہے۔ مجھےاس پر و		
Cignoture of Life April		Date		
Signature of Life Assu بیمه شده ک دستخط	lifed	Date تاریخ		
		-		
کاستعال کیلیج N. FOR BANKS USE	بيك			
Sales closed by	Code	Date		
سیلز کرنے دالے کا نام	<i>ک</i> وژ	تاريخ		
Branch Manager	Code	Date		
برا پخ مذیجر	کوڑ	דונד <u>צ</u>		
Signature of Manager to confirm Personal I	Financial Review has been checked			
	* /	منیجر کے دستھ		

BOD/3/086/001-4/4